



DICOTA entwickelt seit über 30 Jahren Notebooktaschen und mobiles Zubehör. Wir sind Marktführer in der DACH Region und international am Expandieren. Aktuell suchen wir einen Inside Sales für die Vertriebsgebiete für unseren Sitz in Owen/Teck.

INSIDE SALES (m/w/d) 50 – 100%

(Ort: Owen/Teck, Homeoffice möglich)

Wir bieten Ihnen an:

- › Kein 08.15 Job. Sondern die Chance, bei einer führenden Marke im IT Umfeld täglich Ihre Persönlichkeit und Stärken einzubringen. Sie gestalten die Zukunft von DICOTA aktiv mit.
- › Eine dynamische Unternehmung in einem internationalen Marktumfeld
- › Flache Hierarchien und Freiheiten bei der Arbeit
- › Flexibles Arbeitszeitmodell
- › Ein kollegiales Team
- › Moderne Ausstattung

Ihr Arbeitsalltag:

- › Komplette Auftragsabwicklung von der Erfassung des Auftrages bis zur Produktauslieferung (Order-to-Cash-Prozess)
- › Umfassende Betreuung und Beratung nationaler und internationaler Kunden
- › Kundenstammdatenanlage und -pflege, Auswertung vertrieblicher Kennzahlen
- › Aufbau, Pflege und Entwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen

Ihr Profil:

- › Abgeschlossene Kaufmännische Ausbildung
- › Sehr gute Kommunikationsfähigkeit sowie professionelles, sicheres Auftreten
- › Ein hohes Maß an Eigenständigkeit und Engagement zeichnet Sie ebenso aus wie Teamfähigkeit und Flexibilität
- › Organisierte Persönlichkeit, die gerne in einer dynamischen und internationalen Umgebung arbeitet

Wir freuen uns, von Ihnen per E-Mail unter jobs@dicota.com zu hören.
Bitte legen Sie Ihren Lebenslauf und Ihre Gehaltsvorstellungen bei.
Bis bald!