



DICOTA entwickelt seit 29 Jahren Notebooktaschen und Zubehör. Wir sind Marktführer in der DACH-Region und expandieren. Aktuell suchen wir einen Inside Sales für die Vertriebsgebiete für unseren Sitz in Owen/Teck.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung tatkräftige Unterstützung:

INSIDE SALES (m/w/d)

Ort: Owen/Teck

Ihre Hauptaufgaben

- Komplette Auftragsabwicklung von der Erfassung des Auftrages bis zur Produktauslieferung (Order-to-Cash-Prozess)
- Umfassende Betreuung und Beratung nationaler und internationaler Kunden
- Kundenstammdatenanlage und -pflege, Auswertung vertrieblicher Kennzahlen
- Aufbau, Pflege und Entwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Planung, Koordination und Umsetzung von Projekten bis zur Akquisition neuer Kunden und Märkte

Ihr Profil

- Abgeschlossene Kaufmännische Ausbildung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit sowie professionelles, sicheres Auftreten
- Sicher in der Akquise, Terminvereinbarungen, Messeteilnahme möglich
- Ein hohes Maß an Eigenständigkeit und Engagement zeichnet Sie ebenso aus wie Teamfähigkeit und Flexibilität
- Organisierte Persönlichkeit, die gerne in einer dynamischen und internationalen Umgebung arbeitet
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch, Englisch und weitere Fremdsprachen wünschenswert

Wir bieten Ihnen an

- Eine strategische Position am deutschen Sitz der DICOTA Gruppe
- Flache Hierarchien und hohe Autonomie bei der Arbeit
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Sie Ihre Fähigkeiten und Ihre Persönlichkeit täglich einsetzen können, um etwas zu bewirken
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld mit einer enthusiastischen Unternehmenskultur
- Flexibles Arbeitszeitmodell, moderne Ausstattung

Wir freuen uns, von Ihnen per E-Mail unter jobs@dicota.com zu hören.
Bitte legen Sie Ihren Lebenslauf und Ihre Gehaltsvorstellungen bei. Bis bald!